



AUSBILDUNG

10 Jahre Schulzeit mit Realschulabschluss
Ausbildung zur Technischen Zeichnerin
Weiterbildung zur Homestagerin

BERUFSERFAHRUNG

19 Jahre Konstruktion & Bauplanung
5 Jahre Miethaus- und Wohnungseigentums-
Verwaltung
8 Jahre Marketing & Vertrieb für Bauträger
10 Jahre angestellte Maklerin
Seit 2012 selbständige Maklerin & Homestagerin

WEITERBILDUNG

Weiterbildung gehört zur Qualitätssicherung eines
Unternehmens. Letzte Maßnahme:
Dezember 2019 „Immobilien-Mediator“

FAMILIE

Lebenspartnerschaft mit Klaus Rauer, Sachverständiger für
Schäden an Fußböden (öbv, IHK Koblenz)
Zur Familie gehören eine Tochter und ein Sohn mit ihren
Familien.

HOBBYS

Lesen, Tanzen, Motorradfahren als Sozia, Immobilien

POSITIONIERUNG / QUALIFIKATION

Durch meine fundierten praxisnahen Berufserfahrungen und
ein erfolgreiches Marketingsystem kann ich für meine
Auftraggeber die Sicherheit bieten, dass der Verkauf
schnellst- und bestmöglich abgewickelt wird. Als erste
Maklerin in der Region nutze ich modernste Techniken wie
Luftbildvideos und virtuelle Rundgänge durch die
Immobilien.

MOTTO

Immobilien sind so unterschiedlich wie es Eigentümer gibt
und müssen mit individuell angepassten Maßnahmen, dem
passenden Marketing, verkauft werden.

DAS UNTERNEHMEN

Für das von mir gegründete Unternehmen „ImmoLotse24“
war von Anfang an die Zielsetzung: Qualität statt Quantität,
Boutique-Verkauf anstelle von Discounter. Ich sehe mein
Unternehmen als Dienstleisterin für Immobilienverkäufer.

ImmoLotse24
Beckenkampstr. 1
56076 Koblenz

Telefon: 0178 / 3246580
Fax: 0261 / 703 188
E-Mail: info@immolotse24.de
Web: www.immolotse24.de